

Let's have a look ...

outside
processes · products



the box
coaching · improving

Ich biete Ihnen meine Erfahrung und mein Wissen für die Weiterentwicklung Ihres Unternehmens!

Ihr Unternehmen

durchläuft täglich viele bewährte Prozesse in der Produktentwicklung, bei der Preisbildung, im Vertrieb und in der Kommunikation.

- Sie suchen nach neuen Märkten für Ihr Produkt?
- Sie zweifeln, ob der Verkaufspreis Ihres Produktes der richtige Preis ist?
- Sie denken über neue Produkte nach und brauchen Unterstützung?
- Sie möchten ihr Team stärken und fit für die Zukunft machen?

All das sind richtige Fragen, die in der heutigen Zeit entscheidend sind.

Stellen Sie sich den schnell wechselnden Anforderungen des Marktes, entwickeln Sie ihr Produkt qualitativ weiter, erschließen Sie neue Märkte.

Schauen Sie über den sprichwörtlichen Tellerrand hinaus – *outside the box!*

Bei all diesen Aktivitäten begleite ich sie unterstützend.

Ich habe über 20 Jahre Vertriebserfahrung in der Automobilindustrie, ein weltweites funktionierendes Netzwerk und Methoden u.a. als agiler Vertriebscoach in meiner – in unserer – „Werkzeugkiste“.



Harald Schiebel

Geschäftsführer
Managing Director



HS Consulting UG
(haftungsbeschränkt)
(limited liability)
Telefon · phone
+49 (0)1522 9078611

Am Lohn 22
D-35216 Biedenkopf
www.schiebel.consulting
hs@schiebel.consulting

Ich freue mich auf die Zusammenarbeit.

Ihr

Harald Schiebel